

Q&A - Sessie 1 -Symbioseplatform (spreker: Yannick Dylst)

- Is er een minimumvolume aan "materiaal" dat je moet produceren?

Je kan vanaf een hoeveelheid van 0,001 ingeven, onafhankelijk van de geselecteerde eenheid. Dit wil zeggen dat je bv. 1kg (0,001 ton) of 1l (als 0,001m³) kan ingeven.

- Kan het platform ook door landbouwers gebruikt worden? Zijn particuliere boseigenaren ook een mogelijke doelgroep? Kan je enkel registreren als organisatie of kan je ook gebruik maken van het platform als particulier?

Je kan enkel registreren als organisatie. Momenteel zijn gebruikers beperkt tot binnenlandse ondernemingsnummers, dit wordt in juli 2020 uitgebreid naar buitenlandse ondernemingsnummers via een alternatieve registratieprocedure (ondernemingsnummer, e-mail en wachtwoord).

Landbouwers kunnen dus zeker gebruik maken van het platform. Particulieren (die dus geen ondernemingsnummer hebben) kunnen geen gebruik maken van het platform.

- Kan ook de mate van zuiverheid van het materiaal aanbod worden ingegeven? (bv mate van sortering, eventuele contaminatie,..) Dit lijkt me handige extra informatie.

Het is sterk aangeraden om zo veel mogelijk informatie te voorzien, dit maakt het aanbod of de vraag veel duidelijker voor de andere gebruikers op het platform, en verhoogt dus voor iedereen de kansen op een succesvolle symbiose.

Je kan deze informatie toevoegen in de beschrijving (mate van sortering) of samenstelling (zuiverheid, contaminatie).

- Moet je zelf de eural code toevoegen (indien van toepassing), of doet Ovam dit?

Dit moet je zelf doen. Je kan gebruik maken van de EURAL wizard van OVAM om de correcte code te vinden, maar als je ondersteuning nodig hebt kan je daarvoor steeds het Symbioseteam contacteren.

- Waarom is de informatie over de hoeveelheid privaat?

Uit feedback voor de lancering van het platform, bleek dat voor sommige bedrijven de hoeveelheid mogelijk bedrijfsgevoelige informatie zou zijn, en dat deze dus beter niet als 'publieke' informatie opgenomen werd. Voor veel andere bedrijven is dit niet het geval, en wordt dit liefst net wél 'publiek' gemaakt.

We werken daarom aan een update die per aanbod of vraag toelaat om de hoeveelheid publiek of privaat te maken!

- Kan je automatisch de gegevens inlezen vanuit Excel? Of moet alles handmatig ingegeven worden?

Alles moet handmatig ingegeven worden. Je kan wel een reeds ingegeven aanbod of vraag kopiëren, hetgeen handig kan zijn om veel gelijkaardige materialen in te geven.

Indien deze vraag veel voorkomt, kan dit als toekomstige ontwikkeling opgenomen worden.

- Zijn er kosten verbonden aan het gebruik van het platform? Is dit belastingvrij?

Momenteel is het gebruik gratis, maar de bedoeling is om in 2021 een betaling door de gebruikers in te voeren, op een doelgroepgerichte nog te bepalen wijze.

- Hoe wordt er omgegaan met de wet op de overheidsopdrachten in het platform?

Het gebruik van het Symbioseplatform kan kaderen binnen de marktverkenning van een overheid, maar kan de overheidsopdracht op zichzelf niet vervangen.

- Ligt de focus op reststromen, of is matchmaking voor hoogwaardige producten ook mogelijk (zoals kwaliteitshout)? Waar trekken jullie de grens, zodat dit platform niet té uitgebreid wordt?

Ja, kwaliteitshout is ook mogelijk. Zeker indien dit gaat over kwaliteitshout van minder courante soorten, die momenteel een laagwaardige oplossing kennen, maar waarvoor men een afnemer zoekt voor een hoogwaardige toepassing.

Breder gebruik van het platform voor dergelijke hoogwaardige producten zal nog besproken worden met de verschillende betrokken partijen.

- Waar geeft dit systeem meerwaarde voor een langdurige regionale samenwerking tussen aanbieder en vrager? Wordt er ook rekening gehouden met afstand tussen aanbieder en vrager?

Voor elk aanbod en vraag moet verplicht een locatie ingevuld worden, en dit heeft een impact op de relevantiescore. Hoe korter de afstand, hoe beter de score. Er wordt echter geen enkele match uitgesloten op basis van de afstand.

Merk op dat als je vanuit een vraag naar een relevant aanbod kijkt, dat een interval van de afstand (in vogelvlucht) aangegeven zal zijn, en vice versa voor een aanbod.

Voor elk aanbod en vraag moet ook verplicht een frequentie ingevuld worden, die aangeeft of dit eenmalig beschikbaar is, dan wel continu of in batch. Dit heeft ook een impact op de relevantiescore, maar opnieuw wordt geen enkele match uitgesloten op basis van dit veld.

Belangrijk is vooral dat na uitwisseling van de contactgegevens verdere afspraken gemaakt worden tussen de aanbieder en vrager. Dit kan resulteren in een langdurige samenwerking.

- Is er een validatiestap van de informatie (alvorens publicatie)?

Er is geen validatiestap als je op 'bewaren' klikt.

- Hoe kan je zoeken? Welke filters kunnen toegepast worden?

In de eerste plaats laten we het systeem zoeken voor de gebruiker, via het relevantiealgoritme. Je kan zo de relevante vragen voor je aanbod bekijken, of vice versa.

Via de "Aanbod zoeken" of "Vraag zoeken" pagina's kan je zoeken op een kernwoord in de titel van ingegeven aanbiedingen of vragen. Tijdens vorige sessies werd reeds een uitbreiding naar meerdere velden gevraagd (naast titel ook beschrijving, samenstelling, ...). Deze upgrade is nog niet ingepland.

Daarnaast kan je ook filteren a.d.h.v. de materiaalcategorie (combined nomenclature van de EU).

- Hoe zien jullie de rol van en het nut voor milieu consultants omtrent dit platform?

We richten ons hier voornamelijk tot de milieucoördinatoren, die typisch een goed zicht hebben op de nevenstromen waarover een organisatie beschikt, en daar ook oplossingen voor zoeken. Zij kunnen gerust zelf registreren en aanbod of vraag ingeven in het platform in naam van hun eigen klanten, ofwel het recht krijgen om in naam van hun klant het platform te gebruiken.

Daarnaast kunnen milieuconsultants die formeel niet als externe milieucoördinator optreden maar die bedrijven ondersteunen in het ontwikkelen van circulaire bedrijfsvoering ook belangrijke gebruikers zijn van dit platform.

- In Nederland bestaat het platform InduSym, kunnen we een keer afstemmen gezien mogelijke matches in de grensstreek ook interessant kunnen zijn?

Absoluut! Stuur ons gerust even een e-mail met je contactgegevens, en dan spreken we verder concreet af.

- wij (RLM) hebben elk jaar heel wat fijne takken van knotwerken, verschillende locaties, kan dat als 1 aanbod of moet dat per geval?

Beide zijn mogelijk. Als je één aanbod ingeeft, geef dan ook duidelijk in de beschrijving aan dat het aanbod verspreid is over verschillende locaties. Geef eventueel al een aanduiding van de locaties (bv. provincies of steden). Het systeem gebruikt de locatie van zowel aanbod als vraag voor de berekening van de relevantiescore. Het is dus mogelijk dat andere

gebruikers minder geneigd zullen zijn om in te gaan op dit aanbod omdat er maar met één locatie rekening gehouden wordt.

Als je meerdere aanbiedingen ingeeft met verschillende locaties, vermeld dan dat er op andere locaties gelijkaardige aanbiedingen zijn en vermeld eventueel de totale hoeveelheid. Geef het aanbod eenmaal in, en gebruik de functie "Aanbod kopiëren"!

Q&A - Sessie 2 -Vlaams houtpark (spreker: Geert Bruynseels)

- Wat gebeurt er met de minder courante houtsoorten die toch ook kwaliteitsstammen kunnen zijn?

Het is de bedoeling het Vlaams houtpark stap per stap verder uit te bouwen. De minder courante houtsoorten hebben vaak een mooie afzet in nichetoepassingen (instrumenten, houtdraaien, meubels,...). Het is de bedoeling om bij het verder bekend raken van het Houtpark ook deze soorten (terug) aan te bieden, weliswaar indien gekend is dat er een potentiële afnemer zich aanbiedt.

- Wat zijn de kosten voor het beheer van het park en voor de exploitatie van de bomen?

De kosten voor deze wijze van verkoop kunnen breed en eng bekeken worden. Vaak zijn er kosten die ook gemaakt worden als het hout op traditionele wijze verkocht wordt. De verkoop zelf is een kost, maar die is er ook als er op stam verkocht wordt.

In de rapportering over het houtpark 2019 is een kostenanalyse gemaakt en daar werden volgende kosten onderscheiden:

- Exploitatiekost: ca 32 Eur/m³ (is een kost die anders door de koper op stam wordt gedragen)
- Transport van de verschillende Vlaamse bossen naar het houtpark in Meerdaal: 14 Eur/m³
- Overhead (opvolging exploitatie, transport en klaar leggen op houtpark): ca 30 Eur/m³

- Waar zijn de houtparken gelegen?

Het Vlaamse houtpark is gesitueerd in het Meerdaalwoud. De locatie is terug te vinden op Google-maps.

De houtparken van onze collega's bevinden zich:

- Wallonië (DNF): Tenneville-Saint-Hubert
- Frankrijk (ONF): Saint-Avold
- Duitsland : Neunkirchen

- Zou de hoogwaardige vermarkting ook kunnen uitgebreid worden naar particuliere bossen (bvb door de Bosgroepen)? Wordt er samengewerkt met de private sector (bosgroepen)?

Dat is het geval. Er is besloten vanaf de eerste editie om op onze verkoop via houtpark stammen toe te laten, afkomstig van andere beseigenaars (openbaar en privé).

- Kunnen we nu nog deelnemen voor de komende verkoop?

Er kan deelgenomen worden aan de volgende verkoop. Indien iemand stammen wil aanbieden, dan worden de stammen voor exploitatie gekeurd om te zien of ze voldoende toegevoegde waarde genereren om de kosten van exploitatie en transport te maken. De exploitatie en transport gebeurt normaal door de beseigenaar of zijn beheerder, maar er is ook een mogelijkheid om dit te laten lopen via het raamcontract dat Natuurinvest heeft met een exploitant en een transporteur. De kosten worden dan à rato van het aangebracht volume verrekend.

- Hoe worden er voordelen gegeven aan lokale/regionale kopers ten opzichte van het verre oosten?

Als overheid mogen we geen onderscheid maken tussen kopers. Ook de Europese concurrentieregels komen daar om de hoek kijken. Door het hout echter aan te bieden in kleine loten (1 of meerdere stammen per lot) zijn exporteurs, die vooral op grote volumes werken, niet geïnteresseerd in aankoop op houtpark. Zij krijgen zo een 'concurrentienadeel' t.o.v. lokale verwerkers.

- Werken jullie aan een inventarisatie van het kwaliteitshout in de bossen van ANB? Is het zicht op de aanwezige kwaliteit de laatste jaren verbeterd?

Er is meer kennis opgedaan van houtkwaliteit en de zaken waar men op moet letten bij kwaliteitsevaluatie van stammen. Vooral de samenwerking met de collega's van Saint-Avold heeft daarin bijgedragen. Momenteel wordt er niet geïnventariseerd op kwaliteit. Dat is ook niet wenselijk. Het zou het gevaar voor 'cherry-picking' alleen maar doen toenemen en dat willen we ten allen prijze vermijden. ("cherry picking" in deze context: werkwijze waarbij de beste bomen worden geselecteerd voor oogst zonder afwegingskader voor ecologische en landschappelijke waarden. Enkel ifv valorisatie houtwaarde).

- Hoe past de selectie, de exploitatie en de verkoop van de hoogwaardige stammen uit het houtpark in het reguliere bosbeheer van ANB dat vnl. gericht is op duurzaam bosbeheer (Doet ANB niet teveel aan cherry picking ?)

Cherry-picking willen we ten allen prijze vermijden. Het houtpark is een middel om het te oogsten hout beter te vermarkten (rekening houdend met de basisdoelstellingen) en geen doel op zich. Daarom worden de stammen voor het houtpark pas geselecteerd nadat de te kappen bomen al gehamerd zijn. De boswachters selecteren de bomen die conform de beheerdoelstellingen moeten gekapt worden en daaruit wordt dan de selectie gemaakt van de bomen die via het houtpark zullen verkocht worden.

- De lokale houtzagerijen hebben het momenteel moeilijk. Eén van de problemen aan de aanbodzijde, is de grote heterogeniteit van de verkochte houtloten. Het houtpark, met verkoop van individuele stammen kan hier een oplossing bieden. Is dit zo ? en zijn er mogelijks nog andere maatregelen aan de aanbodzijde waar kan aan gedacht worden om de lokale houtzagerijen gerichter te bevoorraden ?

Op basis van de ervaring van de eerste 2 edities is het voor lokale zagerijen makkelijker om zich te bevoorraden via de verkoop op houtpark dan via verkoop op stam. Op stam is er zo goed als geen zagerij meer als koper actief, op houtpark is het merendeel van de kopers een zagerij of lokale verwerker.

Parralel aan het houtpark wordt er gewerkt aan bijkomende methoden om het hout meer aan lokale verwerkers aan te bieden. Zo werd de wetgeving aangepast zodat het mogelijk is om loten van houtsoorten, waar de lokale verwerkers grote vraag naar hebben, via een onderhandse procedure enkel aan lokale verwerkers aan te bieden.

Dit is een blijft een belangrijke focus, waarbij wel moet gelet worden dat de traditionele marktmechanismen niet te sterk ontregeld raken.